

EOI: ADMINISTRACION DE LA PRODUCCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN

ACTIVIDAD N°5

TEMA: BONIFICACIÓN Y DESCUENTO

Comenzamos planteando la siguiente situación problemática si decides salir de compras ejemplo ir a comprarte unas zapatillas recordas ¿qué requisitos se necesitan en una compraventa mercantil? Si recordamos un poquito...

- **Que la cosa objeto sea mueble.**
- **Que el vendedor entregue la cosa objeto.**
- **Que el comprador pague el precio.**
- **A l revender su uso sea el propósito de lucro.**
- **El registro a través de documentación de la operación realizada.**

Bonificacion Es la rebaja en el precio, teniendo en consideración la cantidad y calidad de la mercadería, clase de cliente, etc, sin tener en cuenta la forma de pago. Forma parte del precio de costo y no se registra bajo nombre propio.

Descuento

Es la rebaja en el precio por pago anticipado o pago inmediato contra la entrega del bien.

Si el descuento lo obtiene el comprador representa una ganancia y contablemente se utiliza la cuenta contable “descuentos obtenidos”. Como las ganancias se acreditan el comprador registrará esta cuenta en el lado del haber.

Si el vendedor es el que otorga o concede el descuento este representa una pérdida y contablemente se denomina “descuentos cedidos”. Como las pérdidas se debitan esta cuenta se registrará del lado del debe.

Cálculo del porcentaje.

El cálculo matemático se obtendrá de multiplicar el precio del bien por el número del porcentaje que se desea obtener, dividido cien.

Calculadora:

$$100 \times 20\% = 20 \quad \text{—} \quad 100 \times 20 = 20$$

Ejemplos:

1. Compro mercaderías por \$ 1.000,00 en efectivo previo descuento del 2%.

$$2\% \text{ de } \$ 1.000,00 = \frac{\$ 1.000,00 \times 2}{100} = \frac{\$ 2.000,00}{100} = \$ 20,00$$

Si te venden un par de zapatillas a \$1500 y te hacen una rebaja del 10% porque sos un cliente conocido que siempre efectúa compras en el mismo local. ¿Cuánto les quedaría la rebaja?

\$150 es el porcentaje.

$$\$1500 - 150 = 1350$$



Precio de venta - %descuento o bonificación=Importe total a pagar

¿Cuál sería el importe total a pagar de la venta?

\$1350

Entonces el porcentaje es \$150 y el total a pagar \$ 1350.

Otro dato a tener en cuenta

Formas de pagos:

Al contado: el pago se realiza de forma simultánea con la entrega de la cosa mueble.

- Inmediato : el pago se efectúa contra la entrega del bien mueble
- De plaza: el comprador tiene un plazo de pago no mayor de 10 días luego de haberlas recibido.
- Se considera pago al contado no solo al que se realiza en pesos, sino también cuando se reciben cheques al día, tarjetas de crédito y tarjetas de débito.

A crédito: la venta se realiza a plazo.

- **Cuenta corriente:** se basa en la confianza entre los comerciantes y su plazo de pago es de: 30, 60, 90 días, etc.
- **Con documentos:** el comprador entrega al vendedor documentos de su firma (pagaré) indicando la fecha que abonará el importe.
- **Se considera compraventa a crédito** cuando el pago se realiza con cheques de pago diferido.

En las formas de pago al contado originan bonificación y descuento y cuando es a crédito originan intereses.

ACTIVIDAD

1. CALCULAR Y DETERMINAR EL IMPORTE DE LA REBAJA Y EL TOTAL A PAGAR EN LOS SIGUIENTES CASOS:

1. \$60000 CON DESCUENTO 2%= \$13500 CON BONIFICACION
3%= \$40800 CON DESCUENTO 4%=
2. \$36552 CON BONIFICACION 1.5%= \$12500 CON DESCUENTO
2.5%= \$3500 CON BONIFICACION 3.5%=
3. \$10900 CON DESC. 4%= \$10109 CON BONIFIC. 4.5%=
\$22000 CON BONIFIC. 1%=
4. \$13000 CON DESCUENTO 0.5%= \$8172 CON BONIF 2%=
\$2100 CON DESC. 3%=
5. \$15008 CON DESC. 1.5%= \$21000 CON BONIF 3.5%=
\$16000 CON DESC. 2%=
6. \$2150 CON BONIF 2%= \$1100 CON DESC 1.5%=
\$5800 CON BONIFICAC 2.5%=
7. \$11500 CON BONIF 3.5%= \$9100 CON DESC. 4%=
\$2962 CON DESC. 3%=

2. RESTAR A LOS SIGUIENTES IMPORTES UN 30%

\$55450= \$36598= \$99900= \$78600= 180500= 360450= \$650900

3. CALCULAR LOS SIGUIENTES ENUNCIADOS

- Compramos a Red Megatone una computadora por \$22500 nos realizan un descuento del 12%.

- Compramos a Movistar 10 teléfonos celulares a \$11500 cada uno nos realizan una bonificación del 15%.

4. COMPLETAR EL SIGUIENTE CUADRO

CAPITAL/PRECIO	PORCENTAJE	DESCUENTO/BONIFICACIÓN	TOTAL NETO A PAGAR
\$8500	15% / 12,5%/...../.....
\$25600	18,5%/21%/...../.....
\$14700	13%/ 9%/...../.....
\$36000	22,5%/30%/...../.....
\$98723	42%/26%/...../.....
\$46521,72	32%/ 20%/...../.....
\$15480, 45	16%/13,5%/...../.....
\$18900,31	11,5%/15%/...../.....
\$2856,26	14%/ 8,5%/...../.....
\$45789,11	12,5%/16,5%/...../.....
\$38452	23%/32%/...../.....
\$76210,55	22,5%/13/...../.....